

# MANAGER EFFICACEMENT SES COMMERCIAUX

## € COÛT

1050 € prix nets de toutes taxes



## CONTACT

Aurélie Carriac  
05 55 18 80 05  
acarriac@correze.cci.fr



## OBJECTIFS

- Se positionner dans son rôle et ses missions de manager d'une équipe commerciale.
- Traduire les objectifs de l'entreprise en plan d'action commercial.
- Animer et motiver la force de vente.
- Suivre et piloter l'activité commerciale.



## PUBLIC

Managers d'une équipe de commerciaux ou de vendeurs, Responsables d'un réseau de vente propre à l'entreprise ou délégué.

**Pré-requis** : aucun



## DURÉE

3 jours



## DATE

Nous consulter pour connaître les prochaines dates.



## LIEU

Inisup à Brive (CCI de la Corrèze) - possibilité sur Limoges ou Guéret, sous réserve du nombre minimum et majoritaire de participants



## PROGRAMME

- **I - Se positionner en tant que manager**
  - S'affirmer dans son rôle de manager commercial
  - Maitriser et adapter sa communication pour développer son leadership tout en restant authentique
  - Définir la mission du manager commercial
  - Analyser son style de management et ses comportements de manager
  - Mettre en oeuvre la stratégie commerciale de l'entreprise
  - Organiser l'activité commerciale : Calibrer, découper les secteurs, organiser et préparer la prospection
  - Elaborer un plan d'action
  - Recenser et concevoir les outils de vente...
  
- **II - Animer, Motiver la force de vente, suivre et piloter l'activité commerciale**
  - Diagnostiquer
  - Prendre en main son équipe en réalisant un diagnostic personnalisé.
  - Motiver
  - Les leviers de la motivation (Evolution de carrière, la formation,... les modes de rémunérations)
  - Motiver, fédérer, faire adhérer à un objectif commun, à la stratégie de l'entreprise
  - Les réunions
  - Les entretiens individuels

Mode d'évaluation en amont de la formation.

Entretien téléphonique ou rendez-vous individuels + tests de positionnement.

### Méthodes et moyens pédagogiques :

- Apports théoriques et méthodologiques.
- Cas pratiques et/ou mises en situation.
- Remise d'un support pédagogique.

### Modalités d'évaluation de la formation :

- Contrôle continu.